

Pedro Díaz Martínez



Profesional del derecho con una gran capacidad de análisis y habilidades de comunicación persuasivas. Destaca por sus excepcionales dotes de investigación y sus habilidades interpersonales, lo que garantiza una preparación minuciosa y una interacción eficaz con los clientes. Comprometido con ofrecer soluciones jurídicas de gran impacto que defiendan la justicia y den prioridad a los intereses de los clientes.

 Pedrodiazmartinez98@gmail.com

 +34 619 94 11 42

 www.linkedin.com/in/pedro-díaz-martínez-

 Madrid, España

 Español

 B

EXPERIENCIA LABORAL

Mayo de 2026 hasta la actualidad
Abogado (Mercantil, Marítimo, Civil)
Casavegas Abogados, Madrid

- Realización de un seguimiento continuo de los cambios legislativos para orientar las decisiones profesionales.
- Transformación de las actualizaciones legislativas en medidas proactivas en el ámbito del derecho civil y penal.
- Redacción de dictámenes jurídicos con un razonamiento claro que respaldara la toma de decisiones de los clientes.
- Interprete de la legislación compleja, simplificándola para facilitar su comprensión por parte de los clientes.

De noviembre de 2024 a noviembre de 2025
Abogado (Aeronáutico)
PionAirLaw, Madrid

- Representación y defensa de las compañías aéreas durante procedimientos judiciales, velando por los intereses de las mismas ante los tribunales.
- Prestación de apoyo jurídico a operaciones de aviación internacional en coordinación con las autoridades reguladoras.
- Análisis de los riesgos contractuales y normativos en entornos transfronterizos y asesoré sobre medidas de mitigación.
- Gestión de los trámites de los expedientes jurídico-administrativos y realicé análisis cuantitativos intermedios aplicando principios financieros.

De febrero de 2024 a noviembre de 2024
Consultor de desarrollo de negocios internacionales
The International Business Hub, Madrid

- Negociación de las condiciones de los contratos con proveedores y socios para mejorar los márgenes de beneficio.
- Utilización de un sistema CRM para gestionar los datos y las interacciones con los clientes.
- Establecimiento de alianzas estratégicas que

COMPETENCIAS

- Estrategias de resolución de conflictos
- Estrategia procesal
- Técnicas de negociación
- Representación de clientes
- Conocimientos de derecho internacional
- Experiencia en servicios consulares
- Tramitación de documentos
- Atención al detalle
- Comprensión intercultural
- Correspondencia por correo electrónico
- Adaptabilidad a los cambios legislativos

FORMACIÓN

Desde octubre de 2026:
Máster en Derecho Marítimo y gestión portuaria.
Universidad Europea, Madrid.

De septiembre de 2022 a enero de 2023
Certificado de Educación Superior en Comercio Exterior - con matrícula de honor
Cámara de Comercio de Madrid, Madrid

Septiembre de 2021 a junio de 2022
Máster en Derecho Internacional, Comercio Exterior y Relaciones Internacionales
ISDE, Madrid

Septiembre de 2021 a junio de 2022
Máster en Derecho de Acceso a la Profesión Jurídica
ISDE, Madrid

Septiembre de 2016 a junio de 2021
Doble titulación en Derecho y Relaciones Internacionales
Universidad Loyola, Sevilla

Junio de 2014 a julio de 2015
Título de Bachillerato con matrícula de honor
Instituto Payette, Payette, Idaho, Estados Unidos de América

aportaron valor añadido a la cartera de la empresa.

- Redacción de propuestas comerciales detalladas para cerrar acuerdos lucrativos.

Enero de 2023 a diciembre de 2023

Asesor de Comercio Internacional

Embajada de España en Sudáfrica (OFECOME),
Johannesburgo, Sudáfrica

- Garantización del cumplimiento normativo mediante un seguimiento periódico de los cambios en la legislación comercial.
- Planificación de la entrada en el mercado para las empresas españolas que se expandían a Sudáfrica.
- Defensa de los intereses de las empresas abordando con las autoridades sudafricanas cuestiones relacionadas con los aranceles.
- Apoyo de las prioridades del Gobierno español mediante la redacción de documentación normativa y informes.
- Reducción del riesgo de incumplimiento evaluando las políticas sudafricanas en cuanto a su viabilidad y limitaciones.
- He contribuido a una toma de decisiones fundamentada mediante el análisis de las tendencias de la Ley de Inmigración n.º 13 de 2002.
- Fortalecimiento de la coordinación entre las partes interesadas mediante la facilitación de la comunicación entre organismos, ciudadanos y empresas.

Marzo de 2022 a julio de 2022

Becario jurídico en fusiones y adquisiciones

Escaráte Asesores S.L.P., Madrid

- Mejora de las operaciones de transacción mediante la coordinación de la comunicación entre todas las partes implicadas.
- Se reforzaron los modelos financieros y las valoraciones mediante la recopilación de datos con equipos multifuncionales.
- Reducción del riesgo de ejecución mediante la redacción de documentación precisa para las transacciones sin retrasos.
- Contribución al éxito de la fusión gestionando el proceso de due diligence hasta su finalización.

CURSOS Y OTRAS ACTIVIDADES

- Admitido en el Ilustre Colegio de Abogados de Madrid (ICAM), 2024. Abogado n.º 141846
- Programa personalizado en negociación 2022 - Universidad de Nueva York
- Curso avanzado de Microsoft Office y conocimientos informáticos
- Curso de inglés avanzado - Dublín, Irlanda (julio de 2013)
- Permiso de conducir internacional

IDIOMAS

Español – Lengua materna

Fluido

Inglés – Dominio profesional completo (C1+)

Fluido

Francés – Nivel B1

Nivel intermedio

Afrikaans – A2

Principiante

REFERENCIAS

Referencias disponibles previa solicitud.